



# SWOT

Til understøttelse af denne case kan værktøjet findes som skabelon med tilhørende vejledning på [Digitale-forretningsmodeller.dk](https://digitale-forretningsmodeller.dk)

Den fiktive virksomhed Dimseriet er benyttet i værktøjet nedenfor.

Den fulde beskrivelse af Dimseriet kan findes her : <https://digitale-forretningsmodeller.dk/dimseriet/>

## Styrker

Dimseriet har stor viden om forretningsområdet, har i samarbejde med materialeleverandøren stor viden om forskellige materialetyper og deres muligheder, har let adgang til ressourcer og har god indtjening på produkterne.

## Svagheder

Dimseriets hjemmeside fungerer dårligt, og det er ikke muligt at gentage ordrer, produktionen af "særlige ordrer" er langsom og kundeservice skal ofte kontakte kunderne for at indhente yderligere informationer i forhold til ordrerne.

## Muligheder

3D print er en teknologi i fremgang og ligeledes er udviklingen af materialer til brug i 3D print. Dimseriet har en leverandør, som de gennem tæt samarbejde med, kan tilbyde forskellige services i forhold til leveringsmuligheder.

## Trusler

Dimseriet oplever konkurrence fra andre virksomheder, der kan levere samme standardprodukter og virksomheder der er specialiseret i 3D print, er begyndt at indtage dele af markedet i forhold til "særlige ordrer".

